

Potentiel du contact (client)

A quoi sert le champ Potentiel du contact ?

Vous pouvez définir ici l'**intérêt du contact** chez un CLIENT : à vous de trouver les mots pour définir au mieux s'il est très intéressant ou pas du tout. Ce champ vous permettra de qualifier au mieux cette information.

Comment configurer le champ Potentiel du contact ?

Rendez-vous dans le menu **Administration** puis dans le module **Gestion des Champs et formulaires**. Puis dans le menu à gauche, allez dans la section **CLIENTS**, puis choisir **Potentiel du client**.

Vous pouvez modifier et créer de nouveaux "POTENTIEL" pour votre client :



Titre	Nombre de contacts clients associés	Actif / Inactif	Actions
Bas	0	ACTIF	   
Haut	2	ACTIF	   
Moyen	1	ACTIF	   
Vide	8169		

Où trouve-t-on le champ Potentiel du contact dans l'outil ?

1 - Retrouvez le champ Potentiel du contact dans **vos fiches contacts clients**, dans la partie générale. Pour en savoir plus, cliquez ici.

2 - Vous le retrouverez aussi lorsque vous créez ou éditez un événement, dans le premier onglet.

Cliquez sur le bouton "Plus d'option", pour afficher le "Potentiel du contact" :